

CISEL for High Tech

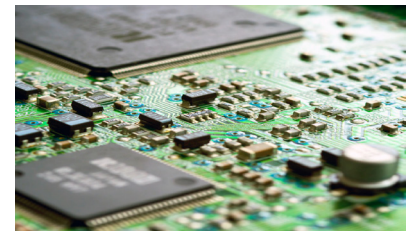
Capitalisez sur votre innovation en intégrant l'ensemble de vos processus opérationnels



Solution pour PME dans les secteurs High Tech

Dans un contexte de globalisation, la capacité à innover joue un rôle central. En réduisant les délais de commercialisation de vos produits, l'intégration des flux opérationnels vous permet de capitaliser sur votre innovation.

La solution SAP Business All-in-One offre une visibilité en temps réel de l'activité. Vous disposez d'outils de «Business Intelligence» permettant une gestion proactive et performante de votre PME.



Basée sur les meilleures pratiques High Tech, la solution proposée par CISEL permet de rationaliser vos processus en préservant votre identité.

Nous vous accompagnons dans la mise en œuvre de la solution et tout au long de son cycle de vie.



La solution intégrée au service de votre technologie

Grâce à la solution SAP Business All-In-One vous pourrez ...

Gagner en compétitivité

Consolider les liens avec vos partenaires

Améliorer votre taux de service client

Accroître l'efficacité de vos processus opérationnels

Maîtriser vos coûts de productions

Diminuer vos stocks

Réduire les délais de commercialisation de vos produits

Finance

- Automatisation et rationalisation des processus financiers
- Amélioration des flux de trésorerie
- Accroissement des marges
- Disponibilité de rapports analytiques financiers et logistiques
- Suivi des coûts de développement de prototypes

Recherche et Développement

- Optimisation du développement de nouveaux produits
- Gestion des prototypes
- Lancement et suivi de nouveaux produits
- Accroissement de l'efficacité des processus de développement

Logistique

- Visibilité globale sur le réseau d'approvisionnement
- Gestion des risques opérationnels
- Rapidité de prise de décisions
- Consolidation des liens avec les partenaires commerciaux
- Grande vitesse d'adaptation aux fréquents changements de la demande
- Intégration et optimisation de l'ensemble des activités de la chaîne d'approvisionnement
- Anticipation de la charge de production par une intégration de la demande
- Amélioration de la rotation des stocks

Vente et Marketing

- Consolidation du réseau de vente en temps réel
- Gain en compétitivité
- Amélioration du taux de service client
- Gestion du cycle de vie des offres
- Intégration du service après-vente

Business Intelligence

- Outil de pilotage à disposition de vos utilisateurs-clés
- Indicateurs personnalisés et disponibles en temps réel
- Vision consolidée de vos activités
- Possibilité de réaliser des simulations